



Kommunikations- und Verhandlungsstrategien



Bild - © GuideProxy



Wie Sie erfolgreiche Beziehungen schaffen

"Was Sie in Ihrem Leben bekommen, ist nicht das, was Sie verdienen, sondern das, was Sie aus- bzw. verhandeln."

Ob in Verhandlungen, der Führungskommunikation, der Erziehung oder Kommunikation in der Partnerschaft oder Unterricht und Politik.

"Die Qualität der Kommunikation bestimmt zum grossen Teil die Qualität in unserem Leben."

Möchten Sie wissen, erfahren und lernen:

- Warum die Beziehung zum Gegenüber so wichtig ist und wie Sie das machen.
- Wie Sie erkennen, wie Ihr Gegenüber denkt.
- Wie Sie zwischen den Zeilen lesen.
- Wie Ihr Gegenüber die Informationen sortiert und was Ihnen das bringt.
- Warum "Wahrsager" Scharlatane sind und wie Sie diese entlarfen.
- Wie Sie mit den entscheidenden Fragen den mentalen Fokus Ihres Gesprächspartners steuern.

Veranstaltungsort:

Hotel Garni an der Reuss
Tellstrasse 12
6038 Gisikon

 <http://kommunikation365.com/>



QR-Code scannen und diese Seite offline speichern, mit Freunden teilen und mehr.

<https://s.et4.de/yNT6f>

- Warum W- Fragen nicht gleich W-Fragen sind.
- Warum Sie nicht mehr verkaufen müssen.
- Wie Sie Ihre Kinder zu Gewinnern machen.
- Wie die Psychologie der Kommunikation funktioniert.
- Wie Sie mit Leichtigkeit überzeugen.
- Wie Sie hohe Preise durchsetzen.
- Warum Rechtfertigungen nutzlos sind.
- Warum Schlagfertigkeit oft kontraproduktiv ist.
- Was eine ICH-Botschaft ist und warum diese so entscheidend sind.
- Wie Sie andere dazu bringen, das zu tun, was Sie wollen.
- Wie Sie sich neu positionieren.
- Was erfolgreiche Menschen anders machen.
- Wo die Gefahren und Fallstricke lauern.
- Was der Unterschied zwischen Wahrheit und Wirklichkeit ist.
- Wie Sie sich über 90% der Einwände im Verkauf sparen können.
- "Sprechdurchfall" und Co. Wie Sie die grössten
Erfolgsverhinderer eliminieren.
- Wie Sie Mitarbeiter zu Höchstleistungen motivieren.

...und noch vieles mehr!

All das erfahren und erleben Sie am zweitägigen Intensiv-Seminar
Kommunikations- und Verhandlungs-Strategien.

Mitwirkende Künstler: Martin Betschart

Buchungsanbieter:



<https://s.et4.de/xNT6f>

Preisinformationen:

Kategorie 1: CHF 300.00
Kategorie 2: CHF 2490.00

Termine:

Samstag, 26.10.2024, 14:00 - 18:00 Uhr
Sonntag, 27.10.2024, 14:00 - 18:00 Uhr

Buchungsanbieter:

(<https://www.ticketino.com/de/Event/190601>)